

# Franchising



Recht

Vertriebs- und Organisations-Know-how und rechtlicher Rahmen

Das System  
der Zukunft



Dr. OLLINGER, LL.M.

Selbstständige Rechtsanwältin



Mag. MARTIUS

Internat. Franchise Consultant



26. März 2014, Wien

28. Oktober 2014, Wien

jeweils von 9.00 – 17.30 Uhr



**ARS**  
AKADEMIE  
FÜR RECHT,  
STEUERN &  
WIRTSCHAFT

Von den Besten lernen.

### IHR NUTZEN

Vergleichsweise geringer Kapitaleinsatz, leicht kalkulierbare Risikoverteilung, ein vorgefertigter Businessplan und ein geringer Marketingaufwand machen Franchising so besonders.

**An nur einem Seminartag erhalten Sie die Grundinformationen für die erfolgreiche Entwicklung eines Franchisesystems praxisnah aufbereitet:**

- Gebündeltes Franchise-Know-how für einen erfolgreichen Start
- Darstellung der Vorteile dieses Vertriebs- und Organisationssystems
- Erkennen der Potenziale für die mögliche eigene Umsetzung
- Der erste Überblick über den rechtlichen Rahmen des Franchising
- Erkennen der heiklen juristischen Themen
- Klarheit über die Erfolgsfaktoren des Franchising
- Wissen über die Spielregeln des Franchising, die zu einer nachhaltigen, erfolgreichen Partnerschaft führen

### REFERENTINNEN



#### **Dr. Nina Ollinger, LL.M.**

Seit 2012 selbstständige Rechtsanwältin in Gablitz/NÖ, spezialisiert auf Franchise- und Kartellrecht; beschäftigt in namhaften Wiener Wirtschaftskanzleien; Mitglied in der Studienvereinigung Kartellrecht und im Österreichischen Franchiseverband; Promotion im Kartellrecht, Postgraduate Studium am King's College in London (LL.M in Competition Law).



#### **Mag. Waltraud Martius**

Betriebswirtin; seit 1989 mit ihrem Unternehmen SYNCON International Franchise Consultants als selbstständige Franchise-Beraterin tätig (bisher über 1.200 Franchise-Projekte begleitet); viele grundlegende Themen im Zusammenhang mit Franchising wurden erstmalig von ihr aufgezeigt, analysiert und einer praktikablen Lösung zugeführt; sie ist Mitbegründerin des Österreichischen Franchiseverbands, für den sie seit 1986 ehrenamtlich tätig ist, und Autorin zahlreicher Publikationen zum Thema, zuletzt erschienen: „Fairplay Franchising, Spielregeln für partnerschaftlichen Erfolg“.

## SEMINARINHALTE

- Erfolgsfaktoren des Franchising
- Grundlagen des Franchising
- Strategien des Franchising
- Die Know-how-Dokumentation im Franchising
- Die Franchise-Instrumente
- Die Franchise-Prozesse
- Der rechtliche Rahmen für Franchising im Überblick
- Die Aufklärungspflicht des Franchisegebers
- Der Franchisevertrag – sein wesentlicher Inhalt
- Besprechung eines Muster-Franchisevertrages
- Checkliste für die Aufsetzung eines Franchisevertrages
- Die (wichtige) Abgrenzung des Franchisenehmers zum Arbeitnehmer und zur arbeitnehmerähnlichen Person

- Kartellrechtliche Aspekte, z. B. Zulässigkeit von Wettbewerbsverboten
- Die Ansprüche des Franchisenehmers nach Vertragsbeendigung
- Investitionersatzanspruch
- Ausgleichsanspruch
- Fairplay Franchising – 9 Spielregeln für den partnerschaftlichen Erfolg

## WER MUSS INFORMIERT SEIN

- ✓ *Potentielle FranchisegeberInnen*
- ✓ *UnternehmerInnen, die sich über alternative Vertriebswege informieren wollen*
- ✓ *Interessierte JuristInnen*
- ✓ *RechtsanwältInnen, RechtsanwaltsanwärterInnen*
- ✓ *Potentielle Master-Franchise-NehmerInnen, die ein System aus dem Ausland übernehmen wollen*

## TERMINE / IHRE INVESTITION

**Termine** 26. März 2014  
ARS Seminarzentrum, Schallautzerstraße 2-4, 1010 Wien

---

28. Oktober 2014  
ARS Seminarzentrum, Schallautzerstraße 2-4, 1010 Wien

**Uhrzeit** jeweils von 9.00-17.30 Uhr

**Investition** je € 480,-

inkl. Seminarunterlage, Begrüßungskaffee, Erfrischungsgetränken, Mittagessen und exkl. 20 % USt. Anmeldungen werden in der Reihenfolge des Eintreffens und nach Maßgabe freier Plätze berücksichtigt. Wir ersuchen Sie, nach Erhalt der Rechnung die Teilnahmegebühr bis zum Seminartermin zu überweisen.

## ERMÄSSIGUNGEN

**10 %** (per TN) ab 3 TeilnehmerInnen eines Unternehmens

---

**30 %** (per TN) ab 10 TeilnehmerInnen eines Unternehmens

---

**20 %\*** für RA-KonzipientInnen, WT-BerufsanwärterInnen, NO-KandidatInnen

\*Ermäßigung nur gegen Vorlage von Legitimation/Bescheid. Ermäßigungen sind nicht addierbar!

## STORNO

Bitte haben Sie Verständnis, dass bei Stornierungen ab 14 Tage vor Seminarbeginn 50 % des Seminarbetrages, bei Stornierungen oder Nichterscheinen am Veranstaltungstag die volle Gebühr in Rechnung gestellt wird. Bei jeder Stornierung beträgt die Bearbeitungsgebühr € 40,-. Bei einer Umbuchung auf einen Folgetermin bleibt die ursprüngliche Rechnung inkl. der Fälligkeit gültig. Zusätzlich wird eine Gebühr von € 20,- exkl. USt. (ausgenommen am Seminarstag: 15 % Aufschlag) in Rechnung gestellt. Stornierungen können ausschließlich schriftlich entgegengenommen werden! Selbstverständlich können Sie jedoch gerne eine Ersatzperson nominieren. Die Veranstalter behalten sich vor, Seminare aus wichtigen Gründen zu verschieben sowie Programmänderungen vorzunehmen.

## ANMELDUNG / INFORMATION

**Projektorganisation:** Carina Österreicher

**Inhalt / Konzeption:** Simone Gumpinger, LL.B. (WU)

 +43 1 713 80 24-14  +43 1 713 80 24-27  [office@ars.at](mailto:office@ars.at)

## ANMELDUNG/UNTERLAGENBESTELLUNG

**Ja, ich melde mich an** für das Seminar „Franchising“

Termin \_\_\_\_\_

**Ja, ich bestelle** die Seminarunterlage zu 40 % der Seminargebühr, da ich an der Teilnahme verhindert bin.

Seminarunterlagen können nicht retourniert werden!  
... und bin einverstanden, dass meine Daten elektronisch gespeichert werden und ich per Fax/ E-Mail über weitere Veranstaltungen informiert werde. Als Gerichtsstand wird Wien vereinbart.

**1. TEILNEHMER/IN**  KonzipientIn  BerufsanwärterIn

Name / Vorname / Titel \_\_\_\_\_

Aufgabenbereich / Abteilung \_\_\_\_\_

Tel. \_\_\_\_\_ Mobil \_\_\_\_\_

E-Mail \_\_\_\_\_ Fax \_\_\_\_\_

**2. TEILNEHMER/IN**  KonzipientIn  BerufsanwärterIn

Name / Vorname / Titel \_\_\_\_\_

Aufgabenbereich / Abteilung \_\_\_\_\_

Tel. \_\_\_\_\_ Mobil \_\_\_\_\_

E-Mail \_\_\_\_\_ Fax \_\_\_\_\_

**FIRMA**  Beschäftigte  bis 100  100-200  über 200

Branche/ Firma \_\_\_\_\_

Straße, Postfach \_\_\_\_\_

PLZ, Ort \_\_\_\_\_

Datum \_\_\_\_\_ Unterschrift \_\_\_\_\_



Von den Besten lernen.

**Individuelle  
Firmen Trainings  
nach Maß!**